



自動リスト作成ソフト「リスタ」

ListA

新規顧客開拓に「すぐ効く、よく効く」

自動リスト作成ソフト 「リスタ」のご紹介



リスタとは

BtoB営業に必須の新規顧客開拓用企業リストを、Webから自動作成しCSV出力するソフトです。
知識がない方でも簡単に操作でき、リストはエクセル上で作業可能です。

ニッチで効果的なターゲティングが可能

自由

自由なキーワードから企業を抽出したり、ユニークな切り口で検索可能

項目

出力項目は、企業名、郵便番号、住所、TEL番号、FAX番号、メールアドレス、URL、等

実績

リリースから10年を超え、個人事業主から上場企業まで、ユーザー数は4,000社超

信頼と実績!
10年
4,000社

企業名	郵便番号	住所	業種	TEL番号
1 株式会社日ヨサービス	103-0047	東京都千代田区神田2丁目3-10	広告・マーケティング	03-5256-2121 03-5577-5577
2 株式会社アディクス	101-0052	東京都千代田区神田小川町2丁目10	広告・マーケティング	03-3295-2111 03-5577-5577
3 株式会社アルスネット	102-0075	東京都千代田区三番町2-0-2	3-0 広告・マーケティング	03-3268-2941 03-3292-8330
4 株式会社ベック	102-0074	東京都千代田区九段南4丁目7-1	6 広告・マーケティング	03-3239-2445 03-3265-6940
5 株式会社千代田広告社	102-0072	東京都千代田区船田橋1丁目5-6	6 広告・マーケティング	03-3263-3131 03-3264-7606
6 中央印刷事務機器株式会社	102-0084	東京都千代田区二番町1-1-3	3 広告・マーケティング	03-3265-4858 03-5289-8790
7 株式会社シネアート	102-0076	東京都千代田区五番町4	4 広告・マーケティング	03-3262-1503 03-3230-4393
8 株式会社東京大有社	101-0041	東京都千代田区神田須田町1丁目14	4 広告・マーケティング	03-5207-5611 03-5822-2772
9 株式会社デザインチェン	101-0035	東京都千代田区神田入船町2丁目1	1 広告・マーケティング	03-5821-6170 03-5294-1451
10 アスカ株式会社	102-0063	東京都千代田区麹町4丁目5-10	0 広告・マーケティング	03-5215-5711 03-3201-2221
11 株式会社緑香社	101-0051	東京都千代田区神田神保町2丁目7	7 広告・マーケティング	03-3234-6889 03-6272-6652
12 株式会社ソーエムビー	101-0051	東京都千代田区神田神保町1丁目13	3 広告・マーケティング	03-5282-5050 03-5835-0721
13 株式会社M Tヘルステック	101-0047	東京都千代田区内神田1丁目17-6	6 広告・マーケティング	03-5244-5807 03-5282-7481
14 株式会社H e a r t F	101-0051	東京都千代田区神田神保町3丁目2	2 広告・マーケティング	03-6272-4539 03-5281-0062
15 株式会社ビー・エヌ	101-0047	東京都千代田区神田1丁目18-1	1 広告・マーケティング	03-5809-3157 03-6272-6434
16 株式会社アイ・フォス	101-0065	東京都千代田区酒神田1丁目3-6	6 広告・マーケティング	03-5577-6669 03-3862-2227
17				



主な機能

キーワード検索	データベース検索
WEB上に散在する情報を、指定キーワードで自動検索し企業リストとしてCSVで出力します。	業種とエリア(住所)から最新の企業リストを検索し出力します。
ハウズリストツール	チェックツール
既存のリストに、FAX、Mail、URL、業種、住所、名称、等を検索・付与する機能です。	FAX、Mail、問合せフォームに関して、DMが禁止されている先を自動チェックします。
新規事業者の抽出	問合せURLの抽出
昨年存在しなかった企業を、電話番号をキーに比較しフラグ立てする機能です。	URLを元に、問合せURL、メールアドレス、問合せ部署等を検索しリストアップします。

その他の機能については「リスタユーザーズマニュアル」↓をご覧ください。

https://www.econos.jp/download/ListA_manual.pdf



よくある課題

営業・販促の現場において、このようなお悩みがありませんか？



営業先リストの作成に
手間とコストがかかる



WEB情報をコピー&ペーストする
等、これまでの面倒なリスト作成手
間を軽減し、貴重な人件費を削減。



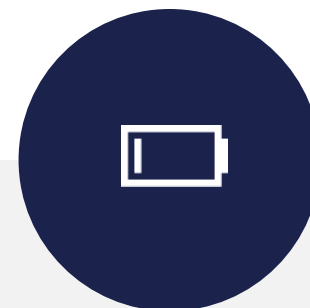
リストで解決！



最近DMの効果が
ほとんど無い



よりターゲットを絞り込むことで無駄
打ちを削減し、メールDM、問合せ
URLへのアプローチ等多彩な手段
でDMの費用対効果をUP。



顧客開拓用のリストが
古く陳腐化している



従来型の業種×地域による検索だ
けでなく、キーワード検索で御社オ
リジナルの新鮮な新規開拓用リスト
を作成し営業効率UP。



リストのメリット



安全なDM送信

迷惑メール防止法(特定電子メール法)に抵触しないアドレスを自動判別し、DMへのクレームや貴社のイメージダウンを回避。



鮮度抜群

都度Web検索を行うため、鮮度抜群のリストが、欲しい時にすぐに作成できます。



営業効率改善

リスト作成、コピー作業、非効率なDMからの脱却で営業効率を改善。



3つの安心

初期費用が不要。サブスク化で短期間利用も可能。
価格、操作性、導入後のサポート体制においても高い評価をいただいております。



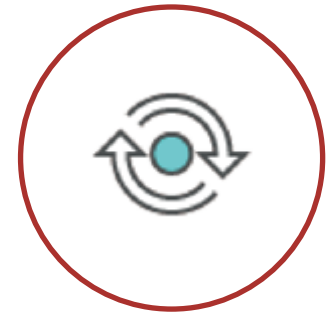
サブスクリプション

初期費用不要で「必要な時に必要なだけ」ご利用いただけるサブスクリプション型のサービスです。



無料サポート

「電話」、「FAX」、「Eメール」のサポートが無料でお受けいただけます。




アップデート無料

ご利用期間内は常に無料でアップデート。いつでも最新の「リスタ」をお使いいただけます。



他社比較

Web全体の情報から自由なキーワードで都度検索しリスト作成できるのは「リスタ」だけです。

	他社ツールA	他社ツールB	他社ツールC	 <small>自動リスト作成ソフトリスタ</small> ListA
取得サイト	指定15サイト	指定50サイト	求人サイト特化	Web全体
リストの鮮度	✕ (データベース収集)	✕ (データベース収集)	△ (一部データベース)	○ (リアルタイム収集)
取得情報の出所	○ (出所明確)	△ (一部不明)	△ (一部不明)	○ (出所明確)
メールアドレスの収集量	△	✕	△	○
保有リストへの FAX/メール 後付け付与	✕	✕	✕	○
サポート	✕ (メール)	○ (訪問/電話/メール)	○ (訪問/電話/メール)	○ (訪問/電話/メール)
初期費用	¥5,000	¥10,000	¥30,000	¥0
価格(月額)	¥17,800	¥30,000	¥9,800	¥11,000 ライトエディションの場合



お客様の声

石坂 裕 様
株式会社ヒルストン 代表取締役



リスタは、マーケティングそのものです。Web・メール・DMIにおいて、様々な使い方ができ、自社内でできることが素晴らしいです。

[もっと見る >](#)

堀 祐介 様
株式会社トライリンク 代表取締役



リスタをとっても重宝して利用させていただいております。今後も新たな便利サービスを期待しています。

[もっと見る >](#)

小野田 弘希 様
オフィスナビ株式会社 物件情報DB担当



ユニークなリストを自分たちで作成できますので、リスト作成を楽しんでやっています。

[もっと見る >](#)

株式会社BOND 様



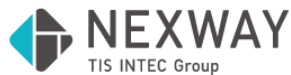
リスタで日々の業務が大幅に改善されています。

[もっと見る >](#)



実績

上場企業から個人事業主まで、約4,000社の皆様にご利用いただいております。



料金

初期費用も年間契約の縛りもございません。

おすすめ

ライト

ターゲットが限られた企業様向け

11,000円/月～ 税込

- ✓ 検案件数: 20,000件/月
- ✓ キーワード検索
- ✓ データベース検索
- ✓ ハウスリストツール

エンタープライズ

ターゲットが幅広い企業様向け

44,000円/月～ 税込

- ✓ 検案件数: 無制限
- ✓ キーワード検索
- ✓ データベース検索
- ✓ ハウスリストツール
- ✓ 問合せURL検索

無料体験版

無料でお試しされたい企業様向け

0円

- ✓ 検案件数: 20件/回(何度でも)
- ✓ キーワード検索
- ✓ データベース検索
- ✓ ハウスリストツール

その他のエディションを含む料金表は以下からダウンロードください。

https://www.econos.jp/download/210728_ListA_price.pdf



ご利用の流れ

無料体験版

まずは無料体験版でお試ください。

[無料体験版DL >](#)

製品版申込

ご希望するエディションでお申込みください。
シリアルキーをメールにて発行いたします。

[製品版申込ページへ >](#)

ご利用開始

シリアルキーを入れることで体験版が製品版に変わり、
ご利用いただけます。

以下から無料体験版のダウンロードができます。
<https://www.econos.jp/trial/entry2.php>



よくある質問

Q 1つのライセンスで複数台使えますか？

A 1つのライセンスを複数のコンピューターでご利用可能ですが、同時利用は1台のみです。

Q 素人でも簡単に使えますか？

A エクセル使用経験をお持ちの方でしたら簡単にお使いいただけます。

Q 著作権・個人情報保護法に関して問題ないですか？

A 出力項目の社名、住所等に著作権は無く、個人情報も含みません。

Q Macでも使えますか？

A Windows専用アプリにつきMacでは使えません。

Q 検索方法等のアドバイスやサポートはいただけますか？

A 電話、FAX、メール、チャット等、サポートは無料です。お気軽にお問合せください。



Q. リスタ導入の目的をお教え下さい

- ・新サービスの認知拡大を目的として、メールによる販促活動を行うため
- ・コールセンターで使用するリストの作成
- ・自社サービスの販促のため
- ・テレアポに利用するリスト収集のため
- ・アウトバウンド業務の発信先リストとして
- ・直ちに、欲しい種類のリストが抽出できるから
- ・弊社商材のアプローチ先(リスト・リード)拡大
- ・労働組合の名簿を探してDMをお送りするため
- ・新規事業に使用する為
- ・リスト作成のため
- ・新規開拓のためのメールによる販促活動
- ・DMによる販促活動の為
- ・アウト営業部構築のため
- ・メールによる販促活動を行うため
- ・新規客開拓
- ・メール・FAXでのアクションを前提にした営業リスト作成のため
- ・ペイメントに関する電話営業活動を行うため
- ・テレアポリスト
- ・テレアポ営業用リスト抽出
- ・営業部立ち上げの為
- ・テレマによる販促活動
- ・メール配信のリード数獲得
- ・法人のテレマリスト作成の為
- ・業種別リストが欲しかった為
- ・メールリングリストを作りたかった
- ・メールによる販促活動を行うため



Q. リスタ導入前に抱えていた課題や悩みがあれば教えてください

- ・リスト取得を一切行えていなかった。
- ・特にありません
- ・目的に合ったコスパの良いリスト収集ツールを探していました
- ・良し悪しが不明なリストを都度購入していたのでコスパが悪かった
- ・逐一、調べて電話していた
- ・大規模にDMを送るのは初めてだったのでメールを集めるところから始める必要があった
- ・自社で調べてリスト作成していたが、非効率的であり、時間単価を考えた時に割りに合わないと感じていた
- ・直接電話で新規開拓を行っていたので、効率がわるかった
- ・特電法への抵触
- ・リストが無かった
- ・メールアドレスの収集方法がなかった
- ・商品はあるが、販促先のリストが無かった
- ・新規リードの獲得が進まない
- ・新鮮なリストが欲しかった
- ・リストがなく、とにかく紹介を頼りに営業していた
- ・ハウスリードの枯渇
- ・購入リストの選定 使い勝手が悪かった
- ・リストの数が少なかった
- ・人力で作成していたため効率が悪かった



参考資料 お客様アンケートより

- 2021年3月実施
- リスタ新規契約者 回答:28社

Q. どのような商品サービスの営業販促にリスタを使われているか教えてください

単日のアルバイト採用

蓄電池の販売

展示会の出展営業

求人サービスの販促

キャッシュレス決済、MEO

キャッシュレス決済サービス

採用管理システム (HR商材)

動画配信サービスの告知

WEBなど

LINEの拡張機能

手袋

感染症対策商品

ホワイトニングサービス

DM送信委託

新規客開拓

ニッチトップ商品販促

求人サービス

抗菌 制菌商材

法人新電力テレマ

アウトソーシング

デリバリーサービス

採用管理システムのメールマーケティング

法人向け商材全般

遮熱シート

工務店向けのWEB集客サービス

リフォーム、工務店など



Q. 契約の決め手になったことがあればお教え下さい

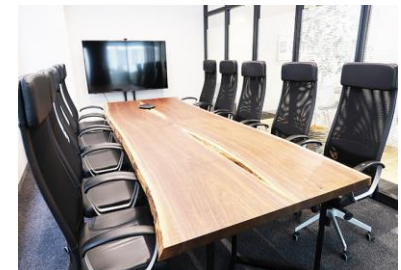
- ・手厚いサポートをいただけたため
- ・コスパが最も良さそうだと感じました
- ・無制限で抽出できること
- ・全てオンライン完結だった事
- ・価格・ご担当者さまの対応
- ・体験版で何度も試すことができたこと(希望が叶うのかを数多く試しました)
- ・これから始めるビジネスに対して費用対効果が良いと感じられたため
- ・必要だったので
- ・DM配信のサービス
- ・法に抵触しないメール送信が可能なため
- ・新しいリストであっても、ある程度検索できる点
- ・収集件数の多さ
- ・コストパフォーマンス
- ・初期費用もなく、気軽に始められること
- ・安くできる事
- ・取得件数、設定等の分かりやすさ
- ・金額
- ・リストの鮮度
- ・初期費用なく、価格もお手頃だったため
- ・初期費用もなく、気軽に始められること
- ・気軽に始められる。年間契約などの縛りがない(短い)



会社概要

エコノスは、お客様の「新規顧客開拓」を「リスト」を通じて支援する会社です。

商号	エコノス株式会社
代表	代表取締役 野畑 博央
事業内容	販売促進サービス、ソフトの開発・販売
資本金	1,000万円
設立	1995年3月16日
拠点	(本社) 大阪府中央区安土町1-7-13 トヤマビル3F (東京支社) 東京都千代田区二番町5-5 番町フィフスビル7F
Webサイト	https://econos.jp



その他の製品・サービス紹介

リスト整理ソフト「リスツール」



リストの統合、整理、マッチ、マージ等機能豊富。

<https://listool.site>

リスト戦力化ソフト「リストモット」



お手元の既存リストに、代表者、企業規模、URL等を追記。

<https://listmotto.site>

データマーケティング道具箱「D-tools」



データマーケティングに便利な無料ツールが集まった便利サイト。

<https://dtools.jp/>

その他、効果的な営業用「リスト」の受託作成も承っております。【見積無料】



<https://listalp.site>

無料相談受付中

BtoBで営業効率を改善したいという方は、是非お気軽にご相談ください。

電話でのお問い合わせ

06-6265-5111

03-6261-7322（東京）

平日10:00～17:30

メールでのお問い合わせ

sales@econos.jp

会社名・氏名・メールアドレス・電話番号を
ご記入の上、お問い合わせください

<https://www.econos.jp/panf/>

当社のホームページでも資料請求・お問い合わせができます。

